



### **Wir suchen:**

Wir wollen weiter wachsen und suchen daher zur Verstärkung unseres Teams in Hamburg einen Werkstudenten (m/w/d) im Bereich Business Development mit dem Schwerpunkt Telesales.

### **Deine Aufgaben:**

- Du unterstützt unser Sales Team im Tagesgeschäft (Telesales + Bestandskundenpflege)
- Du kontaktierst potenzielle Neukunden und vereinbarst Kundentermine für deine Vertriebskollegen
- Du repräsentierst das Unternehmen und unsere Leistungen der Software im telefonischen Kundenkontakt

### **Dein Background:**

- Ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsstärke
- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Teamplayer
- Social Media- und Internetaffinität
- Hohe Belastbarkeit
- Gute Englischkenntnisse
- 15 - 20 Std. wöchentlich während Vorlesungszeit - in Semesterferien gerne mehr
- Nice-to-Have: Erste Vertriebserfahrung

### **Unser Angebot:**

- Sehr gute Vergütung (+ Provision)
- Flexible Arbeitszeiten
- Exzellente Entwicklungs- und Aufstiegschancen
- Übernahme in Festanstellung nach Studium angestrebt
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Offenes und angenehmes Arbeitsumfeld
- Start-Up 1x1: Stylishes Büro in der Schanze, gute Verkehrsanbindung, Getränke-Flatrate, Mac-Book am Arbeitsplatz



## Über uns:

Wir sind ein aufstrebendes Hamburger B2B-SaaS-StartUp spezialisiert auf das Thema User-Generated Content und Social Commerce mit Sitz im Herzen St.Paulis. Seit 2016 unterstützen wir Brands dabei, Kunden- und Community-Content als Herzstück ihres Marketings zu etablieren um somit nicht nur eCommerce KPIs sondern auch Brand Engagement dramatisch zu steigern.

Unser Team vereint vom eCommerce Enthusiasten zum Software Entwickler, vom Social Media Experten zur Vertriebsmaschine verschiedenste Charaktere und Nationalitäten. Wir sind sehr stolz auf unseren bisherigen Weg und unsere gewonnenen Partner, angefangen von ambitionierten Start-Ups wie Juniqe, PAUL HEWITT oder FOODSPRING bis zu globalen Marken wie S. Pellegrino, Schwarzkopf, STABILO. Gemeinsam arbeiten wir daran, dass es täglich mehr werden!

Wenn du dich angesprochen fühlst, Lust auf abwechslungsreiche Aufgaben und ein tolles Team hast, freuen wir uns auf deine Bewerbung per E-Mail (Anschreiben und Lebenslauf) an:

Moritz Finke  
jobs@squarelovin.com

Bitte nenne uns deine Gehaltsvorstellungen und deine potenzielle Anzahl an Stunden.