



Wir suchen:

Wir wollen weiter wachsen und suchen daher zur Verstärkung unseres Teams in Hamburg einen **Partner Consultant (m/w/d)**.

Deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für den strategischen Ausbau bestehender Partnerschaften
- Du entwickelst das Partnergeschäft sowohl konzeptionell als auch operativ in der Beratung weiter
- Management aller After-Sales Aktivitäten rund um das existierende squarelovin Kundenportfolio (u.a. Schwarzkopf, Jack Wolfskin, Nivea, MUSTANG Jeans)
- Du verhandelst gemeinsam mit unseren Partnern und Agenturen neue Geschäfte und betreust spannende Projekte
- Identifizierung von Renewal- und Upsell-Potenziale und Durchführung dieser
- Schnittstelle zwischen Kunden und der Produktentwicklung um eine stetige Verbesserung des Tools zu gewährleisten

Dein Profil:

- Du verfügst über erste Erfahrung in den Bereichen Business Development, Sales oder Projekt- und Agenturarbeit
- Du kennst dich mit den gängigen MS Office-Programmen aus
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Starkes Interesse und Verständnis hinsichtlich Social Media und Markenkampagnen
- Du hast eine ausgeprägte Dienstleistungscompetenz und ein hohes Qualitätsbewusstsein
- Du kannst selbstständig und eigenverantwortlich arbeiten und verfügst über eine proaktive und lösungsorientierte Denkweise
- Du verfügst über gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten

Unser Angebot:

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Gute Verdienstmöglichkeiten (Festgehalt + erfolgsabhängiger Bonus)
- mit zunehmendem Erfolg unseres Unternehmens steigen die Möglichkeiten deinen Verantwortungsbereich auszubauen
- Flache Hierarchien, kurze Kommunikations- und Entscheidungswege in einem motivierten jungen Team
- Start-Up 1mal1: Stylishes Büro, gute Verkehrsanbindung, Tischtennisplatte, Getränke-Flatrate, MacBook am Arbeitsplatz



Über uns:

Wir sind ein aufstrebendes Hamburger B2B-SaaS-StartUp spezialisiert auf das Thema User-Generated Content und Social Commerce mit Sitz im Herzen St.Paulis. Seit 2016 unterstützen wir Brands dabei, Kunden- und Community-Content als Herzstück ihres Marketings zu etablieren um somit nicht nur eCommerce KPIs sondern auch Brand Engagement dramatisch zu steigern.

Unser Team vereint vom eCommerce Enthusiasten zum Software Entwickler, vom Social Media Experten zur Vertriebsmaschine verschiedenste Charaktere und Nationalitäten. Wir sind sehr stolz auf unseren bisherigen Weg und unsere gewonnenen Partner, angefangen von ambitionierten Start-Ups wie Juniqe, PAUL HEWITT oder FOODSPRING bis zu globalen Marken wie S. Pellegrino, Schwarzkopf, STABILO. Gemeinsam arbeiten wir daran, dass es täglich mehr werden!

Wenn du dich angesprochen fühlst, Lust auf abwechslungsreiche Aufgaben und ein tolles Team hast, freuen wir uns auf deine Bewerbung und Gehaltsvorstellungen per E-Mail (Anschreiben und Lebenslauf) an:

Moritz Finke
jobs@squarelovin.com