



### **Wir suchen:**

Wir wollen weiter wachsen und suchen daher zur Verstärkung unseres Teams in Hamburg einen **Junior Sales Manager (m/w/d)**.

### **Deine Aufgaben:**

- Du recherchierst potenzielle Neukunden eigenständig und proaktiv
- Du kontaktierst potenzielle Kunden per Telefon oder E-Mail und liebst es diese von unserem Tool zu begeistern
- Du führst die Präsentation unserer Software per Webdemo durch oder bist als unterstützende Hand beim Kunden vor Ort dabei
- Du bist aktiv an der Entwicklung unserer Vertriebsstrategien und -prozesse beteiligt
- Du repräsentierst squarelovin auf Messen und Events

### **Dein Profil:**

Schulabschlüsse allein machen keinen guten Vertriebler, deswegen qualifizierst du dich bei uns mit:

- Den Fähigkeiten binnen Sekunden das Interesse anderer Menschen zu wecken sowie leicht den Zugang zu Entscheidern und deren Mitarbeitern zu finden
- Eigenverantwortlicher und erfolgsorientierter Entwicklung neuer Vertriebsansätze für unsere Produkte
- Einer außerordentlichen Kommunikationsfähigkeit verbunden mit dem entsprechenden Verhandlungsgeschick
- Verhandlungssicherem Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Der Lust daran, gemeinsam mit uns, die Marktherrschaft an uns zu reißen :D

### **Unser Angebot:**

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Gute Verdienstmöglichkeiten (Festgehalt + erfolgsabhängiger Bonus)
- mit zunehmendem Erfolg unseres Unternehmens steigen die Möglichkeiten deinen Verantwortungsbereich auszubauen



- Flache Hierarchien, kurze Kommunikations- und Entscheidungswege in einem motivierten jungen Team
- Start-Up 1x1: Stylishes Büro, gute Verkehrsanbindung, Tischtennisplatte, Getränke-Flatrate, MacBook am Arbeitsplatz

### **Ueber uns:**

Wir sind ein aufstrebendes Hamburger B2B-SaaS-StartUp spezialisiert auf das Thema User Generated Content und Social Commerce mit Sitz im Herzen St.Paulis und Berlin Mitte. Seit 2016 unterstützen wir Brands dabei, Kunden- und Community-Content als Herzstück ihres Marketings zu etablieren um somit nicht nur eCommerce KPIs sondern auch Brand Engagement dramatisch zu steigern.

Unser Team vereint vom eCommerce Enthusiasten zum Software Entwickler, vom Social Media Experten zur Vertriebsmaschine verschiedenste Charaktere und Nationalitäten. Wir sind sehr stolz auf unseren bisherigen Weg und unsere gewonnenen Partner, angefangen von ambitionierten Start-Ups wie Juniqe, PAUL HEWITT oder FOODSPRING bis zu globalen Marken wie S. Pellegrino, Schwarzkopf, STABILO. Gemeinsam arbeiten wir daran, dass es täglich mehr werden!

Wenn du dich angesprochen fühlst, Lust auf abwechslungsreiche Aufgaben und ein tolles Team hast, freuen wir uns auf deine Bewerbung per E-Mail (Anschreiben und Lebenslauf) an:

Moritz Finke  
jobs@squarelovin.com